## 上海市内で人気のお店と売れている商品について

消費者の好みは、経済環境に敏感に反応する。ほんの数年前に良く売れていた商品が急に売れなくなる。今上海では、一般消費者も贅沢になり、昨年まで人気があったサービスが、今年は見向きもされなくなっていく。小売業者のリーダーたちは、実に頭が痛い状況である。

では、いまの消費者に本当に愛されているサービス、または愛されている商品は何だろうか。各売り場を調査し、人気があるお店の現状と人気がある商品の特徴を紹介する。

① 人気があるお店は、商品のクオリティー・接客サービスと清潔さを徹底している。

数年前の売り場は、汚れた商品を平気で展示し、お客様に対し挨拶もなく、職員同士がお喋りするなど行儀が悪く、また、お店の中が非常に暗く、特にトイレ周りが非常に汚かった。



現在、人気があるお店は、日本 と同じように、QSC=商品のク オリティー(Quality)・接客サ ービス (Service) と清潔さ (Cleanliness)を徹底している。 商品の展示について、以前は 縦・横の棚を並べただけで、通 路も狭く、本当に歩き難かった。

人気があるお店は、QSCが「超」徹底的

現在、商品の並び方について、デザイナー自ら現場に行き、展示台の形・ 高さ・長さなど、細かく指導している。通路も幅広く、非常に買いやすい 環境になっている。

清潔さについて、この数年で特にトイレの事情が良くなった。トイレの 内装は、本当にホテル並みになっており、各階のトイレに専属な清掃職員 が配置され、常に掃除している。

## ② 人気があるお店は、品質と価格のバランスを取っている。

現在、消費者の節約志向が強まり、低価格サービスが確かに流行しているが、単に安さを追求するだけでは、品質のイメージに傷がついてしまう。

以前の「安ければ、売れる」という時代は終った。現在の中国、特に大きな都市では、経済向上と同時に、少し品質の良い商品を求めている。これは、ユニクロ成功の秘訣である。言い換えれば、この数年、中国で大活躍している「ユニクロ」の強みの一つは、品質と価格のバランスである。

ユニクロは、川上の原料 調達において繊維トップメ ーカーと直接交渉を行い、 新素材の共同開発を展開す る。そして、品質管理など の技術サポートを行っておい る提携先の海外工場により て大量生産することに消費者 への提供を可能にしている。



上海ユニクロ

上海「港匯広場」にあるユニクロ売り場で販売している価格を見ると、 **T**シャツ・ズボン・セーター類は、ほとんど 1,000円~3,500円 の価格帯で販売している。買い物客の話によると、ユニクロの品質なら、 この価格は高くないという。ユニクロ店長の話によると、売り上げは、毎 年確実に上昇していると言う。

一方、過去人気の安売りスーパー、カルフールを見ると、同じシリーズの繊維商品で、ユニクロ価格の約半額で販売しているが、この数年、売り上げ実績が良くない。カルフールの繊維商品に対して、ある調査データによると、価格は安いが、品質が良くないという評価である。

## ③ 売れている商品の特徴:日本発「カワイイ」、中国で大流行。

「カワイイ」という日本語が中学校、高校生の間にそのまま普通に使われている。これは、繊維だけに限らず、雑貨など日本のあらゆるモノに対して「カワイイ」と表現されることも多いのである。



上海副都心に位置する徐家 匯のエリア―にある日本五 番街には、「チュチュアンナ (tutuanna)」、「無印良品」 など有名なお店が入って明 る。日本五番街に行く理由 について、調査したところ 9割方は、「カワイイ」商品 を販売しているという回答 である。

日本五番街

靴下「チュチュアンナ(tutuanna)」の店で実際売れている商品を見たら分かるが、商品・飾り物・パッケージなど一連のもののデザインがカワイイ。上海で

4店舗展開している靴下「チュチュアンナ(tutuanna)」が、人気の理由は、「チュチュアンナ(tutuanna)の世界観」を中国にそのまま持ち込んだことと、店舗内の雰囲気が可愛らしく、親しみやすさで溢れていることにある。

「試着室に入ると、ちょっとし たお姫様気分になれる」と人気 を博している。



チュチュアンナ



無印良品の繊維商品

一方、「無印良品」のお店で実際 売れている商品を見ると、非常 にシンプルなデザイン、シンプ ルなカラーである。来店の人に 聞くと、日本スタイルの「お洒 落」と「品」があるという評価 であった。



若者に人気があるお店

2011年9月

上海オフィス

蔡 徳栄

参考資料: プレジデント KANPASAR